

# BACHELOR

# Développement Commercial

Le titre RNCP **Responsable du Développement Commercial** est un titre de Niveau 6 reconnu par l'État (bac+3). Ce titre délivré par IMCP est enregistré au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP), sous la responsabilité de la Commission Nationale de la Certification Professionnelle (CNCP) : arrêté du 26 juin 2020 publié au Journal Officiel pour deux ans, au niveau 6, avec effet au 26 juin 2020 jusqu'au 29 juin 2022 (code 34703).

## OBJECTIF DE LA FORMATION !

Former des futurs cadres opérationnels et adaptables, capables de devenir de véritables chefs d'orchestre du service marketing et des pilotes d'équipes de vente.

MANAGER  
DU DÉVELOPPEMENT

RESPONSABLE  
GRANDS COMPTES

INGÉNIEUR  
COMMERCIAL

DIRECTEUR DES  
VENTES

RESPONSABLE  
COMMERCIAL

DEMAIN JE SERAI ...

RESPONSABLE  
E-COMMERCE

CHEF DE PRODUIT



## RYTHME

En formation scolaire  
En alternance

## PROGRAMME

Formation sur 1 an

## ADMISSION

Dossier et entretien  
Validation après  
commission

### BLOC1 METTRE EN PLACE LA POLITIQUE COMMERCIALE DÉFINIE PAR LA DIRECTION

Business plan : marketing mix  
Business Plan : financier, social & juridique  
Outils d'aide à la vente  
Management commercial  
Vente à l'international ♥  
Gestion de l'entreprise  
Stratégie digitale ♥

### BLOC2 PILOTER LE DÉVELOPPEMENT OPÉRATIONNEL DU SERVICE COMMERCIAL

Droit du travail  
Recrutement et intégration des collaborateurs  
Management par l'animation / Coaching ♥  
Gestion de conflits  
Anglais professionnel

### BLOC3 DÉVELOPPER LE POTENTIEL DE L'ENTREPRISE PAR LA MISE EN PLACE D'UNE STRATEGIE DE CROISSANCE

Étude de marché  
Choix stratégique  
Pilotage et animation du projet de croissance ♥  
Plan d'action stratégique

### BLOC4 PRATIQUES ET MÉTHODES PROFESSIONNELLES

Business Game ♥  
Plan d'action  
Grand Oral ♥  
Pratique professionnelle

## ÉVALUATION EN CONTRÔLE CONTINU

Validation des  
3 blocs de  
compétences

Présence obligatoire  
aux épreuves de  
contrôle continu et  
aux épreuves  
nationales

## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

**PILOTER** la stratégie commerciale  
et digitale

**PITCHER ET NÉGOCIER** comme un expert

**MANAGER ET COACHER** des équipes  
de vente

**ÉLABORER** la stratégie  
de croissance

## POURSUIVRE À L'ESCCOM AVEC UN MASTÈRE PROFESSIONNEL

Marketing et Performance  
Commerciale

Marketing et Communication

Esccom Nice  
22 rue El Nouzah  
04 93 85 16 67

secretariatnice@ecole-esccom.com

Esccom Cannes  
5 rue Migno  
04 93 68 42 11

secretariatcannes@ecole-esccom.com