



# BAC PRO COMMERCE

FORMATION  
EN 3 ANS APRÈS  
LA 3<sup>ème</sup> OU EN 2 ANS  
APRÈS UN CAP OU  
UNE SECONDE  
GÉNÉRALE

Une formation polyvalente qui permet d'exercer dans tous les secteurs d'activité et ouvre à de multiples domaines et spécialisations.

Un métier au contact du client dans lequel la vente, le conseil et la fidélisation sont au cœur de vos activités. Vous participez à l'animation de la surface de vente afin de développer le chiffre d'affaires et l'attractivité du magasin. Vous assurez la gestion des produits et du point de vente.

## LES + MÉTIER

- Echange, contact
- Activités riches et variées
- Nombreux débouchés

## POURSUITE DE FORMATION

- BTS Management des Unités Commerciales (MUC)
- DUT Technique de Commercialisation
- BP Préparateur en Pharmacie à l'IFPS
- Bachelor en Ecole de Commerce

## QUALITÉS REQUISES

- Amabilité
- Goût du contact
- Sourire
- Aisance à l'oral
- Sens de l'observation
- Résistance physique



# BAC PRO COMMERCE



## PRINCIPE DE FONCTIONNEMENT DE LA FORMATION

	SECONDE	PREMIÈRE	TERMINALE
Durée de la formation	500 heures	675 heures	675 heures
Nombre de jours de formation à l'IFPS	62 jours (sur 36 semaines)	84 jours (sur 42 semaines)	84 jours (sur 42 semaines)
Fréquence	2 jours par semaine	2 jours par semaine	2 jours par semaine
Démarrage des cours	Fin septembre	Début septembre	Début septembre

## ENSEIGNEMENTS

### PROFESSIONNELS :

Promotion, animation, vente, gestion

### GÉNÉRAUX :

Economie, droit, français, histoire, géographie, mathématiques, anglais, italien, arts appliqués, EPS

## BARÈME DE RÉMUNÉRATION DE L'APPRENTI\*

	16 à 17 ANS	18 à 20 ANS	21 à 25 ans	26 ans et +
1 <sup>ère</sup> année	27 %	43 %	53 %	100 %
2 <sup>ème</sup> année	39 %	51 %	61 %	100 %
3 <sup>ème</sup> année	55 %	67 %	78 %	100 %

\*en % du SMIC

+10% pour les employeurs du secteur public. Prime d'aide unique pour les employeurs du secteur privé qui recrutent en apprentissage ( jusqu'à 4 125€ )



### Laura

Pendant mes deux ans en BAC PRO commerce à l'IFPS, j'ai été très satisfaite par les cours mêlant pratique et théorie qui m'ont permis d'être rapidement opérationnelle en entreprise. Les formateurs compétents et à l'écoute m'ont poussé à croire en mon potentiel.

Je poursuis aujourd'hui mes études en DUT techniques de commercialisation toujours en alternance.

