



## **ALTERNANCE : « CONSEILLER COMMERCIAL (H/F) »**

*Dans le cadre de votre alternance, vous accueillerez et assurerez, en agence ou au téléphone, un service de qualité à la clientèle dans le respect des principes de la Banque Loyale.*

### **Votre profil**

Vous êtes titulaire d'un Bac + 2 et vous souhaitez vous préparer au métier de « Conseiller Commercial » en conciliant vos connaissances théoriques avec une expérience professionnelle valorisante et vous souhaitez faire partie intégrante d'une équipe dans un environnement de travail stimulant et dynamique.

Vous êtes enthousiaste, engagé(e), réactif(ve) vous aimez le travail d'équipe, rejoignez la Caisse Régionale Provence Côte d'Azur.

Dans le cadre d'un contrat d'alternance de 12 mois, nous vous formons à assurer en agence un service de qualité à la clientèle et à proposer aux clients et prospects les produits et services de banque répondant à leurs besoins.

**Nos alternants d'aujourd'hui sont nos collaborateurs de demain !**

### **Vos missions**

- Assurer l'accueil, la gestion des valeurs si besoin, l'orientation et le service à la clientèle avec un objectif de qualité
- Identifier les opportunités commerciales, et traiter des opportunités de contacts
- Assurer le suivi et la bonne fin du traitement des opérations et demandes de la clientèle
- Assurer la promotion et la vente des offres et services de PCA destinés à la clientèle grand public et intermédiaire sur tous les univers de besoin
- Proposer et vendre les produits et services de Banque, Assurance, Prévoyance et de l'Immobilier de premier niveau aux prospects et clients grand public
- Réaliser des rendez-vous qualifiés en face à face et à distance
- Développer une liste de clients principalement grand public

### **Modalités**

Affectation : Agence de proximité sur les départements du 06/83/04

## **Présentation de l'Entreprise :**

LE CRÉDIT AGRICOLE PROVENCE CÔTE D'AZUR EST UNE BANQUE RÉGIONALE, LEADER SUR LES TERRITOIRES DES ALPES-DE-HAUTE-PROVENCE, DES ALPES-MARITIMES ET DU VAR. ELLE EST LE 1<sup>ER</sup> FINANCEUR DE L'ÉCONOMIE LOCALE SUR SON TERRITOIRE GRÂCE À SON MAILLAGE TERRITORIAL DE 208 AGENCES DE PROXIMITÉ ET UN RÉSEAU D'AGENCES SPÉCIALISÉES. TOUS LES SERVICES BANCAIRES EN PROXIMITÉ SONT DÉVELOPPÉS POUR SES 920 000 CLIENTS ET SOCIÉTAIRES. FORT DE SES VALEURS MUTUALISTES, LE CRÉDIT AGRICOLE PCA EST AU SERVICE DE TOUS, POUR APPORTER UNE DIVERSITÉ D'EXPERTISES À CHAQUE CLIENT, ET PROPOSE UN MODÈLE DE DISTRIBUTION D'UNE BANQUE 100 % HUMAINE ET 100 % DIGITALE.

**N'hésitez plus, rejoignez-nous !**